



ADMINISTER GROUP

Vuositullos 2021

Peter Aho, toimitusjohtaja

Johan Idman, talousjohtaja

31.3.2022



TILAISUUDEN ESIINTYJÄT



Peter Aho
Toimitusjohtaja



Johan Idman
Talousjohtaja

SISÄLTÖ

1 Liiketoimintakatsaus

2 Strategian toteutus

3 Taloudellinen katsaus





Liiketoimintakatsaus

HISTORIALLINEN VUOSI 2021

- Liikevaihto 41,9 miljoonaa euroa (43,7)
- Käyttökate 2,3 miljoonaa euroa (4,4), eli 5,5 % (10,2 %) liikevaihdosta
- Liikearvopoistoilla oikaistu tulos -0,3 miljoonaa euroa (2,9)
- Listauduimme joulukuussa Nasdaq Helsingin First North – markkinapaikalle, keräsimme noin 14 miljoonan euron bruttovarat ja saimme yli 3 300 uutta osakkeenomistajaa
- Ostimme EmCe Solution Partnerin elokuussa ja Tilikamut lokakuussa
- Hallitus ehdottaa, että vuodelta 2021 ei makseta osinkoa



VUODEN 2021 KOHOKOHTIA

Vuosi 2021 oli historiallinen Administerin listaututtua Nasdaq Helsingin First North -markkinapaikalle. Vuoden aikana yhtiö myös toteutti kasvustrategiaansa hankkimalla EmCe Solution Partner Oy:n vahvistaakseen ohjelmisto-osaamista ja -tarjontaa.

TAMMIKUU

- **Tammikuussa solmittiin Oraclen kanssa kumppanuus** pilvipohjaisen järjestelmäratkaisun hyödyntämisestä. Administer-konserniin kuuluva ulkoistettuja taloushallinnon palveluja tarjoava Adner oli ensimmäinen yhtiö Suomessa, joka solmi NetSuite Business Process Outsourcing (BPO) -kumppanuuden Oraclen kanssa.

ELOKUU

- **Merkittävä askel kasvustrategian toteutuksessa** oli, kun taloushallinnon ohjelmistojen kokonaisvaltainen tuottaja EmCe Solution Partner yhdistyi Administeriin. Elokuussa 2021 toteutuneessa järjestelyssä Administer hankki EmCen koko osakekannan osakevaihdoilla.

LOKAKUU

● Lokakuussa hankittiin Tilikamut Oy.

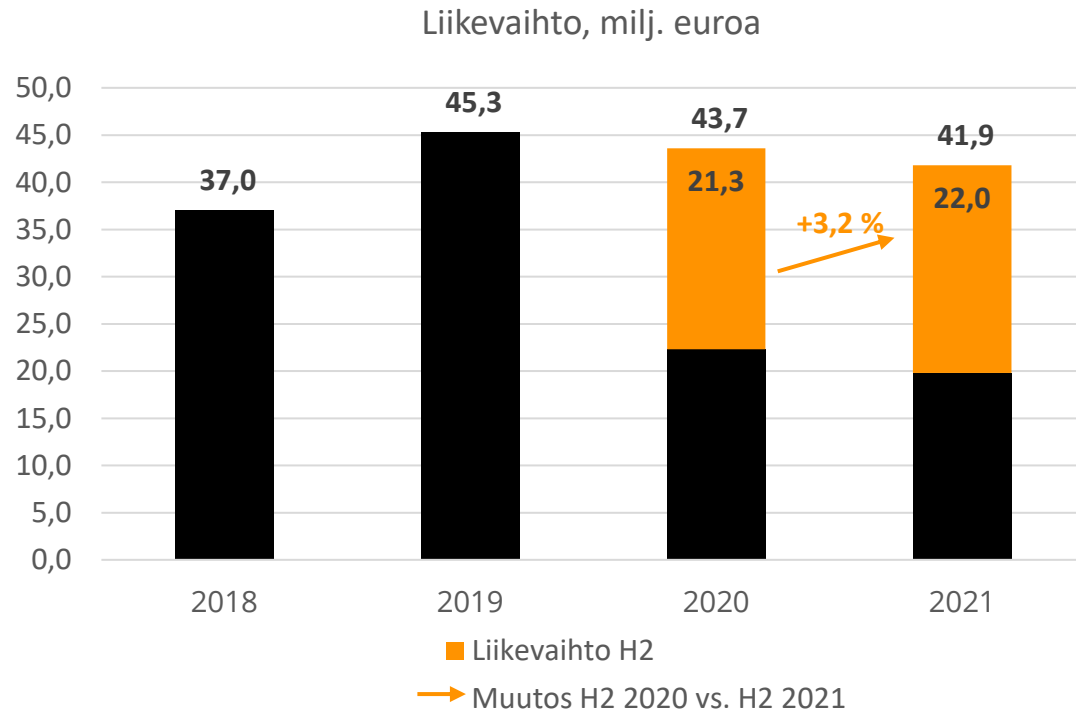
Pieksämäellä ja Joensuussa toimiva Tilikamut on vuonna 2013 perustettu tilitoimisto, jonka kymmenen taloushallinnon asiantuntijaa palvelevat erityisesti Pohjois-Karjalan sekä Etelä- ja Pohjois-Savon alueen yrityksiä.

JOULUKUU

● Administer listautui joulukuussa

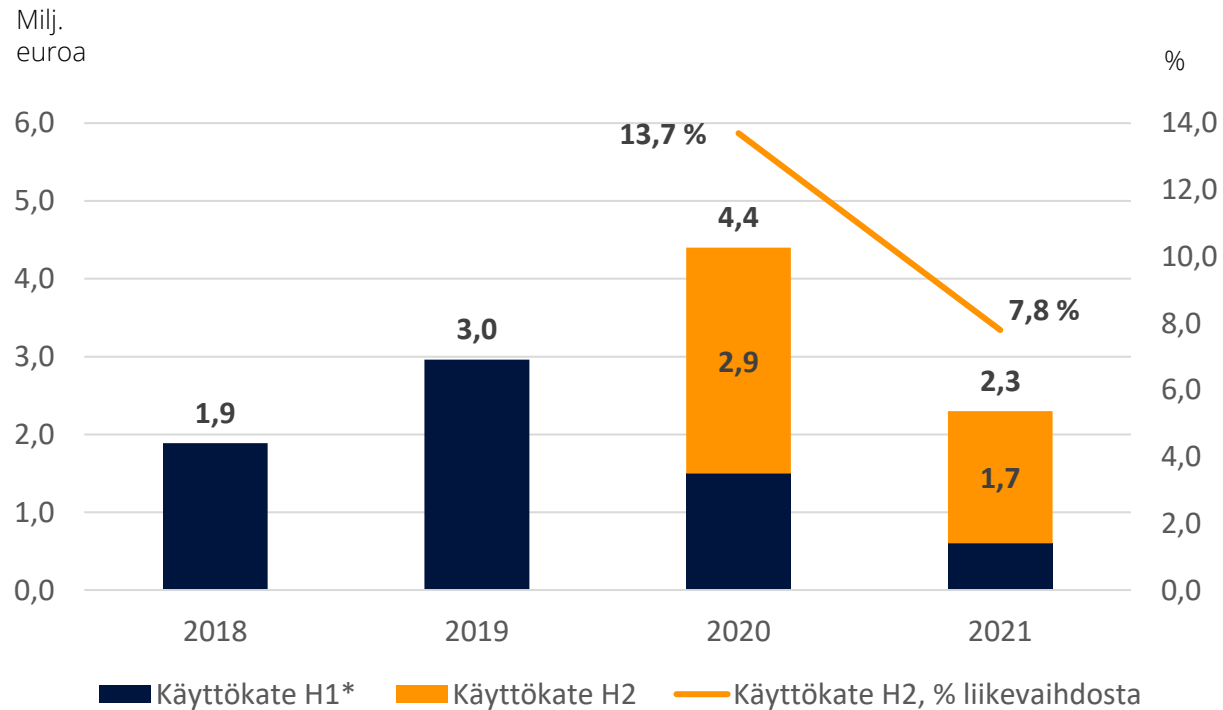
Nasdaq Helsingin First North -markkinapaikalle. Yhtiö keräsi listautumisannista noin 14 miljoonan euron bruttovarat ja osakkeenomistajien kokonaismäärä nousi yli 3 300 omistajaan.

EMCE-YRITYSKAUPPA KÄÄNSI LIIKEVAIHDON KASVUUN 2H/2022



- Adnerin asiakasmenetykset heikensivät liikevaihtoa.
- Koronaviruspandemian vaikutus näkyy Administerin toiminnassa viiveellä ja se on vaikuttanut vuoden 2020 toiselta vuosipuoliskolta alkaen.
- Elokuussa 2021 toteutunut EmCe-yrityskauppa kasvatti liikevaihtoa.
- Koronaviruspandemialla oli edelleen vaikutusta liikevaihtoon, kun rajoitustoimien vuoksi monen, erityisesti palvelualan, yhtiön liiketoiminta oli rajoittunutta tai loppunut kokonaan.

KASVUSTRATEGIAN PANOSTUKSET PAINOIVAT TULOSTA



* Käyttökate koko vuonna 2018 ja 2019

- Kasvustrategian mukaiset investoinnit erityisesti tekniseen kehitykseen, myyntiorganisaatioon ja konsernihallinnon vahvistamiseen painoivat tulosta.
- Henkilöstökulut nousivat johtuen EmCe-yrityskaupasta sekä kasvustrategian panostuksista.



Strategian toteutus

KANNATTAVA KASVU STRATEGIAN YTIMESSÄ

- Haemme merkittävää osuutta talous- ja palkkahallinnon palveluista ja ratkaisuksista sekä konsultoinnista Suomessa.
- Tuomme markkinoille uusia tuotteita ja palveluja ja etsimme aktiivisesti liiketoimintaamme sopivia yrityskauppakohteita.
- Pyrimme laajentamaan Ruotsin toimintojamme.



Administerin missio
on tehdä asiakkaidensa
talous- ja palkkahallinnosta
tehokasta ja sujuvaa.



Yhtiön visio
on tuottaa asiakkailleen
asiakaskokemus, joka
ylittää asiakkaiden odotukset.



STRATEGIAMME 3 KULMAKIVEÄ



Tekninen etumatka

Uskomme, että tekninen etumatkamme kilpailijoihin nähden auttaa uusien asiakkaiden saamisessa ja onnistunut asiakaskokemus asiakassuhteiden pysymisessä.

Oma palvelu- ja ratkaisumyynti

Oma palvelu- ja ratkaisumyynti on kasvumme tärkein mahdollistaja. Ammattimainen ja aktiivinen myynti luo pohjan liikevaihdon kasvulle, jota tuetaan yritysostoilla.

Henkilöstön osaaminen ja viihtyvyys

Panostamme vahvasti henkilöstön osaamiseen ja viihtyvyyteen. Haluamme tehdä Administerista alansa houkuttelevimman työpaikan kilpaillulla työmarkkinalla.

STRATEGIAN TOTEUTTAMINEN VUONNA 2022

Haemme merkittävää osuutta
talous- ja palkkahallinnon
palveluista ja ratkaisusta sekä
konsultoinnista Suomessa

- Silta vastaamaan Neste Oyj:n palkkapalveluista 1.4.2022 alkaen monivuotisella sopimuksella
- Panostuksia Konsultointiliiketoimintaan

Tuomme markkinoille uusia
tuotteita ja palveluja

- Intrum yhteistyö
- Uusia mobiilisovellustuotteita

Etsimme aktiivisesti
liiketoimintaamme sopivia
yrityskauppakohteita

- Toteutettu 2 yritysostoa Q1/2022 aikana
- Tavoitteena 5–10 yritysostoa vuonna 2022

YRITYSKAUPPAVETOISTA KASVUA

Konjunkturi-yrityskauppa

- Varkautelaisen Konjunkturi Oy:n palkkapalvelut siirtyvät osaksi Administer-konserniin kuuluvaa Tilikamut Oy:tä
- Vahvistaa Tilikamujen ja Administer-konsernin toimintaa Savon alueella
 - uusi toimipiste Varkauteen
- Palkkapalvelut tukevat ja vahvistavat erinomaisesti Tilikamujen taloushallintopalveluja.

WaBuCo-yrityskauppa

- Vahvistaa kansainvälistä talous- ja palkkahallinnon osaamistaan
- Suunnattu osakeanti WaBuCon omistajille
- WaBuCon liikevaihto noin 900 000 euroa vuonna 2021
- Kauppa saatiin päätökseen maaliskuussa 2022.

HENKILÖSTÖN KEHITTÄMINEN

Henkilöstön pulssikyselyt kerran kuussa

- Avuliaat työkaverit, ilmapiiri, uuden oppiminen ja etätyömahdollisuudet

Koulutus

- Ammatillista koulutusta
- Esihenkilövalmennusta
- Tietosuojakoulutus
- Tuki KLT- ja PHT-tutkintojen suorittamiseen

Yhteistyö oppilaitosten kanssa

- Rekrytointikanava
- Mahdollisuus tehdä lopputöitä osana harjoittelua





Taloudellinen katsaus

AVAINLUKUJA

Miljoonaa euroa, ellei toisin mainita
Liikevaihto
Käyttökate
Käyttökate-%
Liikearvopoistoilla oikaistu liikevoitto
Liikearvopoistoilla oikaistu liikevoitto -%
Liikevoitto
Liikevoitto-%
Tilikauden tulos
Liikearvopoistoilla oikaistu tulos
Osakekohtainen tulos ¹⁾ , euroa
Omavaraisuusaste-%
Oman pääoman tuotto (ROE)-%
Osinko per osake, euroa

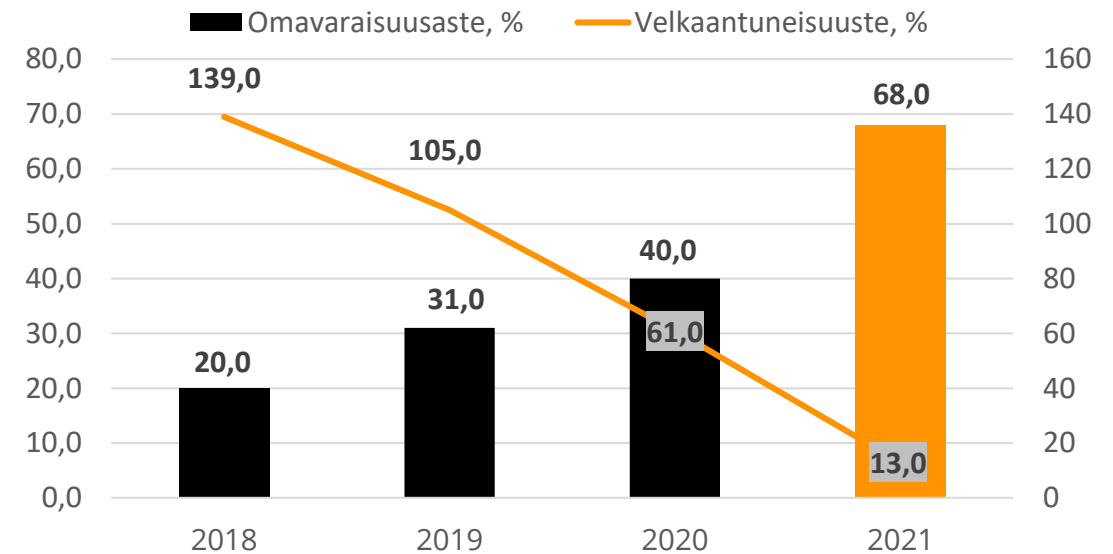
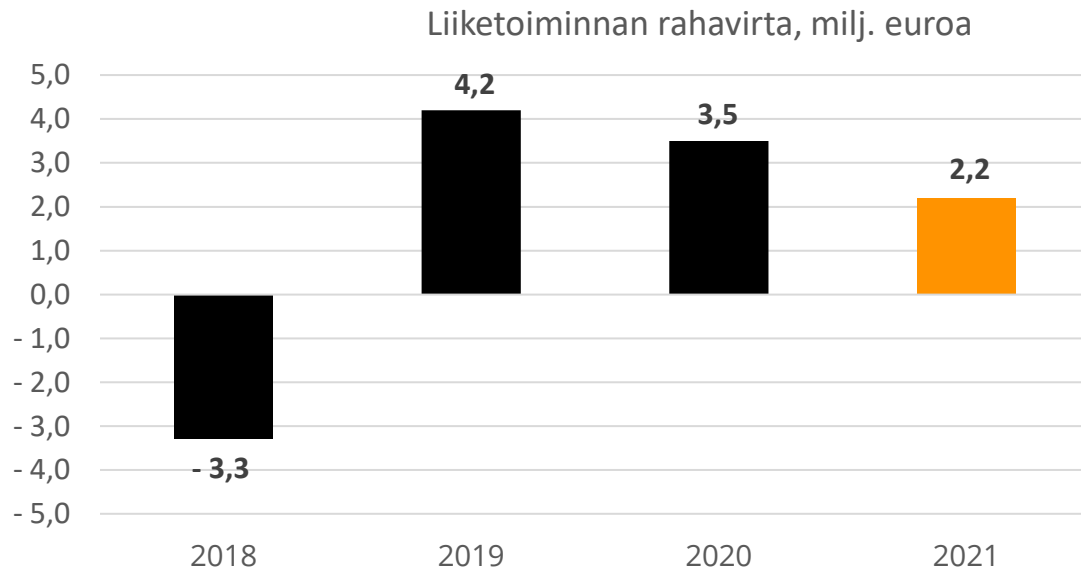
7-12/2021	7-12/2020	Muutos, %
22,0	21,3	3,2
1,7	2,9	-41,2
7,8	13,7	
1,3	2,6	-49,9
5,9	12,1	
0,3	2,2	-82,5
1,4	10,1	
-1,4	1,7	
-0,4	2,1	
-0,10	0,17	

2021	2020	Muutos, %
41,9	43,7	-4,1
2,3	4,4	-47,8
5,5	10,2	
1,5	3,9	-61,0
3,6	8,8	
0,1	2,9	-95,7
0,3	6,6	
-1,8	2,0	
-0,3	2,9	-61,4
-0,13	0,20	
68,4	38,3	
-8,6	23,1	
0,0 ²⁾	0,0	

1) 2020 vertailuluvut oikaistu 4.11.2021 tehdyllä osakekannan splittauksella

2) Hallituksen ehdotus yhtiökokoukselle

VAHVA TASE TUKEE KASVUSTRATEGIAN TOTEUTUSTA



- Rahavirtaan vaikutti heikentynyt tulos. Käyttöpääoman tehokkaammalla hallinnalla oli positiivinen vaikutus.
- Listautumisannissa kerätyt noin 14 miljoonan euron bruttovarat vaikuttivat merkittävästi yhtiön rahavarojen kasvuun, oman pääoman nousuun ja velkaantumisasteen laskuun.
- Vahva tase osaltaan mahdollistaa kasvustrategian, mukaan lukien mahdolliset yritysostot, toteuttamisen.

TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT

- Administer tavoittelee kasvuinvestointien jatkamista sekä orgaanista ja epäorgaanista kasvua vuonna 2022. Yhtiön tavoitteena on tehdä 5–10 yritysostoa vuoden 2022 aikana.
- Administer arvioi liikevaihdon nousevan vähintään 51 miljoonaan euroon ja käyttökatemarginaalin olevan vähintään 8 % vuonna 2022.



PITKÄN AIKAVÄLIN TAVOITTEET

Liikevaihto **84** miljoonaa euroa vuonna 2024

Käyttökatemarginaali **24 %** vuonna 2024

Osinkopolitiikka

Yhtiö pyrkii jakamaan vuosittain osinkoina vähintään 30 prosenttia sen liikearvopoistoilla oikaistusta tuloksesta.



Kiitos!